



**CRÉEZ VOTRE AGENCE MATRIMONIALE
SANS FAIRE D'ERREUR**

SOMMAIRE

Le Mot du Fondateur.....	Page 2
Quelques chiffres	Page 3
Votre Projet	Page 4
Part ou commencer	Page 5
Sujets abordés pendant la formation	Page 6
Avantages du métier	Page 7
Comment présenter votre candidature	Page 8

LE MOT DU FONDATEUR

BC CONSEILS

Vous désirez vous lancer dans l'une des activités les plus passionnantes qui soient, aider les autres à mieux réussir leur vie personnelle et sentimentale en rejoignant le monde des relations humaines.

Il y a 29 ans j'étais à votre place, à la recherche d'une nouvelle activité. J'étais à l'époque commerçant indépendant, je gagnais bien ma vie mais à quel prix! Une moyenne de 60 heures semaine, 8000 kilomètres par mois, pris tous les samedis, une vraie vie de dingue. J'ai eu la chance de rencontrer une personne qui m'a proposé de travailler dans le domaine matrimonial, un domaine passionnant. J'ai le bonheur maintenant d'avoir une vie confortable grâce à une clientèle locale demandeuse du service (pas de prospection) un travail sur rendez-vous, des horaires bureau et des week-ends disponibles pour ma famille et moi-même me procurant une superbe qualité de vie.

Si vous aimez l'être humain, si vous avez l'envie de rendre service aux autres, ce métier est formidable et vous permet de rejoindre cette profession et de vous épanouir sur le plan professionnel, soit en suivant un stage de formation pour créer votre propre agence, soit en collaborant en tant que Directeur dans l'un de nos centres SOLO CLUBS LOISIRS et offrir à vos clients un service de qualité.



Aujourd'hui j'ai créé le centre de formation BC CONSEILS dans le but de transmettre mon savoir faire et mon expérience à quelques personnes sélectionnées désirant apprendre ce métier et offrir à leurs clients le meilleur service c'est à dire, des rencontres conformes à leurs demandes. N'hésitez pas à vous renseigner sur les différents stages mis à votre disposition. Mes partenaires et moi-même sommes à votre disposition pour vous aider à finaliser et réussir votre projet.

**Bien cordialement,
Bruno Anderson**



CONTACT

Bruno ANDERSON
Courriel : cforcom@yahoo.fr
GSM : 06 30 04 36 15

www.formations-matrimoniales.com

QUELQUES CHIFFRES

1835 ...C'est quoi cette date ?

C'est l'année d'ouverture de la première Agence Matrimoniale en France, créée à l'époque pour un noble, Monsieur De Foy. A l'époque, on appelait cela un bureau d'affaires. La rémunération était une partie de la dote. Cela revient à dire que le domaine matrimonial a succédé à toutes les modes et moyens de rencontres, comme les émissions de radio, les journaux et la presse gratuite de 1970 à 2000, au minitel ancêtre d'internet, et les centaines de sites de rencontres.

En 1990 il y avait 14 millions de personnes seules, aujourd'hui nous frôlons les 18 millions. Cela représente un énorme marché. Rien ne peut remplacer l'humain. Les clients viennent à nous pour deux raisons :

-La première : Pas de mauvaise surprise, ni de mauvaise rencontre, nous présentons un fichier de personnes juridiquement libres.

-La deuxième : Nous proposons un réel accompagnement, c'est le plus important de notre travail. Vous allez leur donner toutes les astuces, conseils et bons plans pour réussir leur rencontre. Certaines personnes appellent cela le coaching amoureux.

VOTRE PROJET

Vous allez monter votre propre affaire ou créer votre propre emploi. Félicitations pour votre décision.

Vous allez connaître une liberté d'horaires, une liberté financière, augmenter votre train de vie et rentrer dans le monde passionnant des relations humaines.

Par contre, il faut que je vous prévienne, toutes les personnes ne sont pas faites pour être indépendantes, sans hiérarchie ni structure au dessus de la tête. C'est pour cela que BC CONSEILS vous propose son expertise dans le domaine matrimonial basée sur une expérience de plus de trente années de manière à éviter de nombreuses erreurs qui retarderaient votre succès ou tout simplement vous décourageraient.



CREATION DE VOTRE CHECK LIST

1. Votre nom, votre site
2. Votre structure et sa localisation
3. Vos documents
4. Devis pub sur différents supports
5. Lancement pub
6. Réception et suivi des prospects
7. Analyse des campagnes de pub
8. Prises de rendez-vous
9. Entretiens clients
10. Première vente
11. Suivi des dossiers
12. Relance fichier



SUJETS ABORDES DANS LA FORMATION

Voici une partie du programme :

- Bien choisir son statut juridique.
- Textes de législation de la profession, quels sont les décrets et lois.
- Comment bien réaliser son site internet sans dépenser des sommes folles.
- Comment créer rapidement votre fichier de base, comment trouver de nouveaux clients.
- De nombreux exemples pour vos campagnes publicitaires, des méthodes qui ont fait leur preuves.
- Comment gérer vos entretiens avec vos clients.
- Comment faciliter la tâche de le gestion des dossiers.
- Vous allez également recevoir toutes les maquettes de tous les documents officiels pour votre agence.



En résumé cette méthode vous permet de gagner un temps précieux et permet de réelles économies.

C'est l'autoroute qui vous mène au succès



VOICI 5 AVANTAGES DE NOTRE METIER

1. NOS HORAIRES

Nous avons la chance de travailler avec des horaires raisonnables, un peu comme des horaires bureau. Cela permet de mélanger parfaitement la vie privée et la vie professionnelle.

2. LA CLIENTELE VIENT A NOUS

Je m'explique. Pas de prospection, suite à vos publicités la clientèle demandeuse de notre service prend contact avec vous. Après avoir essayé plusieurs solutions sans succès, sites de rencontres, salles de sport...le client décide lui-même de passer par une agence et de bénéficier d'une garantie et d'un accompagnement personnalisé.

3. VOUS ETES PAYES D'AVANCE

La loi nous autorise à percevoir nos honoraires d'avance sur les contrats de six et douze mois.

4. PAS DE SAISON

La solitude est malheureusement présente du premier janvier au trente et un décembre. C'est toujours le bon moment pour démarrer.

5. FAIBLE INVESTISSEMENT

Pour quelques milliers d'euros vous pouvez monter votre Agence Matrimoniale avec de rapides rentrées d'argent. Il suffit d'avoir une bonne méthode de travail et quelques outils informatiques

COMMENT PASSER A L'ACTION ?

Maintenant, c'est l'heure de prendre une décision.
Si vous aimez les contacts humains, si vous êtes à l'écoute de l'autre et si vous possédez un projet sérieux, si vous voulez que votre vie change, je vous invite à me contacter au **06 30 04 36 15** ou à m'envoyer un mail sur **cforcom@yahoo.fr** pour répondre à toutes vos questions ou remplir la fiche contact sur notre site :



formations-matrimoniales.com

Ensemble nous pouvons élaborer un plan d'action pour créer votre propre Agence Matrimoniale.

Bien cordialement.

Bruno ANDERSON

BC CONSEILS snc Avenue Louise 207 Bte 4 1050 BRUXELLES

Tva BE 0724864568 Banque ING BE44363184989245

cforcom@yahoo.fr TEL: 06 30 04 36 15



**CRÉEZ VOTRE AGENCE MATRIMONIALE
SANS FAIRE D'ERREUR**